

謹以此書獻
給一直支持
我的太太及
四方好友

献给東欧貿易大王張志誠先生
 艱苦創業 譽滿華夏
 聞雞起舞 興旺發達
 遲浩田
 一九九三年
 三月十日

遲浩田（中國國務委員，國防部長）

榮臻陶朱
 怡保交黃
 題贈大凌集團公司
 張志誠主席
 賀敬之
 一九九三年三月

賀敬之（原中國文化部部長）

第一輯
經驗之談





在展銷會期間與客人的接觸，可獲得不少東歐貿易的資料。



作者在東歐客戶的辦公室內獨力挑燈夜戰。



在東歐，展覽會不失為一個最好的推廣活動。



作者率領手下訪問東歐，受到官員熱誠的招待。



公司成功上市後，作者與妻子攝於聯合交易所。



作者(中)完成把公司上市的心願，自然喜上眉梢，圖為上市當天接受聯交所上市科總監許浩明先生(右)的祝賀。

作者簡介：

張志誠，大凌集團有限公司創辦人，於七十年代中期以六千元資本創業。在東歐各國還處於鐵幕陰影下，便率先深入該地發掘業務機會，經十多年努力經營，把集團發展成擁有逾千員工，業務範圍遍及歐亞的跨國企業。其膽識、遠見絕對值得年青一輩借鏡。



東歐開放改革後，立即成為商人覬覦的市場，然而，有實際東歐貿易經驗的人畢竟不多。本書作者是少數的成功例子：從零開始到擁有龐大的企業王國，均與東歐貿易扯上關係。作者就其豐富的經驗，把當地的投資門徑、民風、法例等資料細心整理，加上個人的獨到心得，實為有興趣於東歐貿易者的上佳指引。



ISBN 962-447-168-1



9 789624 471687

H.K.\$60.00